

A good job is not hardie to find.

Werde Teil der Erfolgsgeschichte der James Hardie Europe GmbH. Your Partner in Growth.

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

Mitarbeiter:in Technischer Vertrieb Schwerpunkt Trockenbau (m/w/d) -

Region Münster, Osnabrück, Ost-Westfalen, Nord- und Mittel Hessen

in **Vollzeit** und **unbefristet** für die **Region Münster, Osnabrück, Ost-Westfalen, Nord- und Mittel Hessen**.

Deine Aufgaben

- Technische und kaufmännische Beratung der Planungsbüros, Generalunternehmern, aller ausschreibenden öffentlichen Stellen und Verarbeitern mit dem Ziel der Absatz-, Umsatzund Erlössteigerung im Bereich Trockenbau mit Fokus auf Bodenlösungen durch technischen Vorverkauf
- Unterstützung des Fassaden-Teams durch Platzierung der Fassadenlösungen bei ausschreibenden Stellen
- Bearbeitung und Erstellung von Ausschreibungen, Spezifikationen, technischen Detaillösungen etc.
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften im Bereich Nichtwohnbau und gewerblicher Wohnbau, insb. Hotels, Schulen, Krankenhäuser, Wohnbaugesellschaften und Kindergärten
- Durchführung von technischen Schulungen und Vorträgen
- Einweisung und Überprüfung der Arbeit von Verarbeitern
- Neukundenakquise, Potentialanalysen (Suche und Bewertung von Potentialobjekten), Wettbewerbsmonitoring (inkl. Marktanalysen und -beobachtungen), Trendanalysen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen

Du bist...

- **smart?** Du hast ein abgeschlossenes technisches/ingenieurswissenschaftliches Studium bzw. eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung sowie fundierte Kenntnisse im Bereich Trockenbau (oder Fassade).
- **driven?** Stillstand ist für Dich ein Fremdwort. Dein Verhandlungsgeschick und Deine "getthings-done -Mentalität" treiben Dich an, denn Du willst Deine Ziele nicht nur erreichen,

sondern auch übertreffen. Du arbeitest dabei gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit.

• real? Du begeisterst nicht nur unsere Kund:innen, sondern auch unser Team mit deiner freundlichen, gewinnbringenden und souveränen Art. Dabei fühlst du dich in einem deutsch- sowie englischsprachigem Arbeitsumfeld wohl. Engagement für die Unternehmenskultur, Vision, Mission und Werte sind für dich selbstverständlich.



Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Dienstwagen, inkl. privater Nutzung
- Attraktives Vergütungsmodell sowie diverse Benefits wie Zuschuss zum Jobticket, betriebliche Zusatzkrankenversicherung, betriebliche Altersvorsorge (30% Förderung), pme-Familienservice und Learning-Tool (Masterplan)

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

Jetzt bewerben

Kontakt



Sabrina Flügge

HR Specialist Recruiting

James Hardie Europe GmbH Bennigsen-Platz 1 40474 Düsseldorf www.jameshardie.de