

A good job is not hardie to find.

Bądź częścią sukcesu James Hardie Europe GmbH. **Twój partner w rozwoju.**

Jesteśmy światowym liderem na rynku rozwiązań gipsowo-włóknowych oraz włókno-cementowych. Oferując marki fermacell® i James Hardie. Dzięki naszym przełomowym innowacjom zmieniamy budownictwo w Europie. Każdego dnia nasz fantastyczny zespół łączy ducha kreatywności start-upu z mocą globalnego lidera rynkowego.

Aby wzmocnić nasz zespół, poszukujemy osoby na stanowisko

**Specjalista ds. Marketingu i Sprzedaży
Wewnętrznej (oferta skierowana do
mężczyzn, kobiet i osób o innej
tożsamości płciowej)**

Twoje zadania

-

- Pełna odpowiedzialność za dział Marketingu w Polsce.

Organizacja i udział w wydarzeniach promujących firmę i produkty.

Przygotowanie we współpracy z działami technicznymi i handlowymi – katalogów, ulotek oraz artykułów.

Kreowanie i praca w mediach społecznościowych oraz stroną firmową.

Kontrola budżetu marketingowego.

Udział we wdrażaniu i rozwoju wewnętrznego działu handlowego.

Wsparcie i rozwój wspólnie określonych grup klientów.

Udział w przestrzeganiu i wdrażaniu naszej strategii obsługi klienta.

Przygotowanie ofert oraz zestawień dla regionalnych menedżerów.

Poprawa efektywności sprzedaży poprzez procesy CRM oraz wewnętrzne wskaźniki KPI.

Aktywna rola jako osoba kontaktowa między naszymi klientami a wewnętrznymi działami.

Wsparcie działu obsługi klienta.

Jesteś...

- **inteligentny(-a)?** Masz doświadczenie marketingu. Świetnie czujesz się w digital marketingu. Potrafisz zarządzać projektami i nie boisz się wyzwań. Przygotowanie branżowej konferencji to dla ciebie żaden problem.
- **zmotywowany(-a)?** Chcesz aktywnie kształtować i zmieniać rzeczywistość. Twoje umiejętności obejmują niezależny i uporządkowany sposób pracy, połączony z zaangażowaniem, zdolnościami komunikacyjnymi oraz umiejętnością argumentacji. Ponadto potrafisz szybko dostosować się do zmieniających się wymagań klientów. Masz doświadczenie z materiałami budowlanymi i znasz angielski w stopniu minimum B1.
- **autentyczny(-a)?** Inspirujesz zarówno wewnątrz, jak i zewnątrz swoją przyjazną i pewną siebie postawą, czując się swobodnie w międzynarodowym środowisku pracy. Jesteś

graczem zespołowym, myślisz analitycznie i cenisz sobie bezpośredni kontakt z klientami.



Co oferujemy

- Bardzo koleżeńską atmosferę w dynamicznym środowisku pracy
- Stałe, indywidualne możliwości rozwoju
- Atrakcyjny, zorientowany na sukces i zróżnicowany model wynagrodzeń
- Swobodę w zakresie uczestnictwa w procesach i projektach
- Różne korzyści, np. narzędzie szkoleniowe czy prywatną opiekę medyczną

Ciekawi Cię nasza oferta?

Stań się częścią zespołu James Hardie. Tylko jako zespół jesteśmy wystarczająco silni. Zróżnicowanie wśród naszych pracowników wspiera innowacje i rozwój. Jesteśmy ciekawi tego, co sądzą ludzie, niezależnie od kręgu kulturowego i środowiska, z których pochodzą, a także ich osobistych przekonań. Z niecierpliwością czekamy na kontakt z Tobą.

Jetzt bewerben

Kontakt



Susanne Haupt

HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***