

A good job is not hardie to find.

Participez vous aussi à la réussite de James Hardie Europe GmbH. **Votre partenaire de croissance.**

Nous sommes le leader mondial sur le marché des solutions à base de gypse renforcé de fibres et de fibrociment, avec les marques fermacell® et James Hardie. Avec nos innovations pionnières, nous changeons la façon dont l'Europe construit. Chaque jour, notre fantastique équipe associe l'esprit créatif d'une startup à la puissance d'un leader du marché mondial.

Pour renforcer notre équipe de la société James Hardie Batiment, nous recherchons un/une

Technico Commercial - Rhône-Alpes (f/d/m)

à **plein temps** et **sans limitation** pour la **région Auvergne-Rhône-Alpes (AURA)**.

Vos tâches

- **Relations clients fortes:** Vous visitez, animez et conseillez votre portefeuille clients, tout en leur offrant un support technique expert, notamment sur les technologies innovantes.
- **Démonstrations inspirantes:** Vous réalisez des démonstrations lors d'animations techniques et commerciales pour valoriser nos solutions.
- **Négociation performante:** Vous menez et optimisez les négociations commerciales afin d'atteindre votre chiffre d'affaires et de soutenir une croissance durable.
- **Analyse orientée action:** Vous analysez les résultats de votre portefeuille et définissez des plans d'actions adaptés.
- **Développement du réseau:** Vous prospectez de nouveaux clients, notamment dans le BTP et auprès des distributeurs.
- **Support terrain sécurisé:** Vous réalisez les démarrages chantiers et intervenez sur le SAV lorsque nécessaire.
- **Veille marché proactive:** Vous surveillez les tendances du marché et la concurrence sur votre secteur.
- **Suivi transparent:** Vous assurez un reporting régulier et structuré de votre activité.

Vous êtes...

- **qualifié-e?** Vous avez suivi des études techniques ou d'ingénierie ou une formation équivalente et disposez de plusieurs années d'expérience professionnelle, idéalement dans le secteur de la construction. Vous vous intéressez particulièrement aux produits nécessitant un conseil technique approfondi et, dans l'idéal, vous avez déjà de l'expérience dans le domaine lames de bardage, des chapes sèches et des solutions de chauffage par le sol. Vous maîtrisez les bases du développement commercial et savez comment gérer une clientèle de manière professionnelle et structurée.
- **motivé-e?** L'immobilisme n'est pas dans votre vocabulaire. Vous êtes motivé-e, proactif-ve et animé-e par l'envie d'atteindre – voire dépasser – vos objectifs. Votre esprit d'initiative, votre capacité à prioriser efficacement et votre énergie commerciale vous permettent d'agir avec impact dans un environnement dynamique et exigeant.
- **Opérationnel-le?** Vous vous distinguez par un excellent sens du relationnel et une grande autonomie dans votre organisation quotidienne. Vous faites preuve d'un solide esprit d'analyse et d'une forte orientation clients et résultats.
Vous communiquez avec aisance, savez vous adapter à différents interlocuteurs et créez rapidement la confiance nécessaire pour réussir sur votre secteur.

Ce que nous offrons

- Une atmosphère de travail très agréable dans un environnement dynamique
- Des opportunités permanentes de développement personnel
- Un modèle attractif de rémunération variable orientée sur le succès
- La liberté de participer à des processus et des projets
- Véhicule de fonction 5 portes
- Différents avantages tels qu'un outil d'apprentissage (Master Plan)

Curiosité éveillée?

Alors rejoignez James Hardie. Nous ne sommes forts qu'ensemble, qu'en équipe. La diversité des gens propulse l'innovation et la croissance. Nous sommes intéressés par ce que les gens pensent, indépendamment de leur culture, de leur background ou de leurs convictions personnelles. Nous nous réjouissons de prendre contact avec vous.

Apply now!

Contact



Sabrina Flügge

Senior Recruiter

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

www.jameshardie.de