

A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

Key Account Manager Fertighaus - Deutschland (m/w/d)

in **Full-time employee** und **unbefristet** für die **deutsche Vertriebsregion**.

Deine Aufgaben

- Operative Betreuung und Entwicklung von relevanten Key-Accounts in der Fertighausindustrie, insbesondere Mitglieder des BDF
- Strategische Entwicklung des Bereichs Fertighaus/Holzrahmenbau mit unseren Produktlösungen
- Entwicklung und Umsetzung von vertrieblichen Maßnahmen/Kampagnen im Bereich Fertighaus/Holzrahmenbau
- Teilen von best practice Erfahrungen
- Teilnahme an Branchentreffen wie z. B. BDF und Teilnahme an regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen
- Erarbeitung und Umsetzung von Business-Cases und -Plänen zur Stärkung des Segments
- Monitoring und Analyse von Vertriebskennzahlen und Aufzeigen von Strategien zum Gegensteuern

Du bist...

- **smart?** Du hast ein abgeschlossenes technisches/ingenieurwissenschaftliches Studium bzw. eine vergleichbare Ausbildung (z.B. Zimmerei) mit mehrjähriger Berufserfahrung. Fundierte technische Kenntnisse, vor allem im Bereich Holzbau, sind ebenso essenziell wie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und vertriebliche Kompetenz.
- **driven?** Stillstand ist für dich ein Fremdwort. Du verfügst über ein hohes Maß an Eigenmotivation und deine „Macher-Mentalität“ treibt dich an.
- **real?** Du begeisterst intern wie extern mit deiner freundlichen und souveränen Art und fühlst dich in einem deutsch- sowie englischsprachigen Arbeitsumfeld wohl. In deiner Rolle agierst du aus dem HomeOffice heraus (remote), bringst jedoch Reisebereitschaft mit, um den deutschen Markt entsprechend zu betreuen.



Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives, erfolgsorientiertes variables Vergütungswachstum
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Diverse Benefits wie Zuschuss zum Jobticket, betriebliche Zusatzkrankenversicherung, betriebliche Altersvorsorge (30% Förderung), pme-Familienservice und Learning-Tool (Masterplan)

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Sabrina Flügge
HR Specialist Recruiting



James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1
40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de