



A good job is not hardie to find.

Forme parte de la historia de éxito de James Hardie Europe GmbH. **Su socio en el crecimiento.**

Somos líderes del mercado mundial en soluciones de fibroyeso y fibrocemento con las marcas fermacell® y James Hardie. Con nuestras innovaciones revolucionarias cambiamos la forma de construir en Europa. Estamos estableciendo nuevos estándares en áreas como la fabricación ajustada, la creación de demanda y la aplicación de nuestra estrategia push-pull. Cada día, nuestro fantástico equipo combina el espíritu creativo de una start-up con el poder de un líder del mercado mundial.

Para reforzar nuestro equipo, buscamos un

Area Sales Manager - Madrid (m/f/d)

a **tiempo completo** e **ilimitado** para **Madrid** y alrededores.

Sus tareas

- Identificar proyectos en el sector de los revestimientos en seco (por ejemplo, hospitales, hoteles, escuelas). Tramitación y preparación de la propuesta técnica detallada así como los pliegos de condiciones y valoración económica, defendiendo dicha propuesta ante los grupos de toma de decisiones del proyecto como arquitectos, dirección facultativa, constructoras etc.
- Asesoramiento y apoyo activo al cliente en todas las cuestiones clave, así como instrucción y verificación del trabajo de los instaladores
- Realización de formaciones y presentaciones técnicas
- Participación en ferias regionales y nacionales de construcción y comercio
- Seguimiento de la competencia y análisis de tendencias

Eres...

- **¿competente?** Tienes experiencia en ventas de proyectos con una trayectoria demostrada en el desarrollo de negocios. Además, tienes sólidos conocimientos en el campo de los materiales de construcción y te sientes cómodo con las explicaciones técnicas.
- **¿proactivo, con iniciativa?** Estar quieto es una palabra extraña para ti y disfrutas cazando proyectos. Tu alto nivel de automotivación y tu mentalidad de "haz las cosas" te impulsan, porque no sólo quieres alcanzar tus objetivos, sino superarlos. Tienes una mentalidad muy motivada, así como la capacidad de establecer rápidamente las prioridades adecuadas, y también de ajustarlas. Le gusta trabajar en equipo y está dispuesto a viajar.
- **¿habilidades interpersonales?** Tienes una gran capacidad de comunicación interpersonal, así como buenas dotes de presentación. El compromiso con la cultura, la visión, la misión y los valores de la empresa son naturales para ti.



Lo que ofrecemos

- Un ambiente muy colaborativo en un entorno dinámico
- Oportunidades de desarrollo continuo e individual
- Modelo de retribución variable orientado al éxito
- Libertad para participar en procesos y proyectos
- Coche de empresa para uso privado
- Diversas ventajas, como herramienta de aprendizaje (Masterplan)

¿Sientes curiosidad?

Entonces pase a formar parte de James Hardie. Juntos sólo somos fuertes como equipo. Las personas diversas impulsan la innovación y el crecimiento. Nos interesa lo que piensa la gente, independientemente de su cultura, procedencia o creencias personales. Estamos deseando ponernos en contacto contigo.

Jetzt bewerben

Póngase en contacto con



Sabrina Flügge

HR Specialist Recruiting

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

jobs@jameshardie.com

www.jameshardie.de