A good job is not hardie to find.

Werde Teil der Erfolgsgeschichte der James Hardie Europe GmbH. Your Partner in Growth.

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Massstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Dabei fördern wir gezielt die persönliche und berufliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden – durch individuelle Trainings und spannende Projekte. Bei uns wächst nicht nur das Unternehmen, sondern auch jede einzelne Person im Team.

Um unser Schweizer Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Unterstützung im Bereich

Technische:r Berater:in Schwerpunkt Holzbau/Trockenboden (w/d/m)

in **Vollzeit** und **unbefristet** für die **Region Zentral AG/LU/ OW/NW/ SZ/UR/ ZG**. Dienstsitz im Vertriebsgebiet in Form von remote-work, Reisetätigkeit im Gebiet 70-80%.

Deine Aufgaben

- **Beratung mit Mehrwert:** Du berätst Planungsbüros, Generalunternehmungen, öffentliche Auftraggebende und Verarbeiter:innen technisch und treibst durch gezielten technischen Vorverkauf den Erfolg moderner Holzbau- und Bodenlösungen voran.
- **Ausschreibungen clever gestalten:** Du unterstützt für technische Detaillösungen und bearbeitest Ausschreibungen, Spezifikationen und sorgst dafür, dass unsere Produkte optimal positioniert sind.
- **Partnerschaften strategisch entwickeln:** Du baust langfristige Beziehungen und strategische Partnerschaften bei Planer, Verarbeiter und weiteren Entscheidern der Holzwirtschaft auf.
- **Wissen sichtbar machen:** Du führst technische Schulungen und Fachvorträge durch und begeisterst unterschiedliche Zielgruppen mit deiner Expertise.
- **Qualität sicherstellen:** Du führst technische Schulungen in den definierten Kundengruppen durch.
- **Marktchancen erkennen:** Du gewinnst neue Kund:innen, analysierst Potenziale und Märkte, beobachtest den Wettbewerb und identifizierst relevante Trends frühzeitig.
- **Präsenz zeigen:** Du repräsentierst das Unternehmen auf regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen und stärkst unsere Sichtbarkeit im Markt.
- **Teamwork leben:** Du arbeitest eng mit dem Gebietsteam zusammen, um Kund:innen optimal zu unterstützen und gemeinsame Erfolge zu sichern.

Du bist...

- **smart?** Du verfügst über ein abgeschlossenes technisches Studium in der Holzbaubranche oder eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung ist von Vorteil.
- **driven?** Stillstand ist für Dich ein Fremdwort. Du hast eine hohe Kundenorientierung mit selbstsicherem Auftreten, Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke. Deine ausgeprägte Bereitschaft komplexe Objekte realisieren zu wollen, treiben dich an deine Ziele nicht nur zu erreichen, sondern zu übertreffen. Du arbeitest dabei gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit.

- **real?** Du begeisterst nicht nur unsere Kund:innen, sondern auch unser Team mit deiner freundlichen, gewinnbringenden und souveränen Art. Dabei fühlst Du Dich in einem deutsch- sowie englischsprachigem Arbeitsumfeld wohl. Engagement für die Unternehmenskultur, Vision, Mission und Werte sind für Dich selbstverständlich.

Du erfüllst nicht alle genannten Kriterien? Sei mutig und bewirb Dich trotzdem! Wir bieten ein breites Spektrum an Weiterbildungen und sind ggf. bereit Dich in die Rolle zu entwickeln!

Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives, erfolgsorientiertes variables Vergütungsmodell
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Wir glauben an ein Arbeitsumfeld, in dem alle Menschen willkommen sind, unabhängig von Kultur, Herkunft, persönlicher Überzeugung oder körperlichen Beeinträchtigungen. Wir freuen uns Dich kennenzulernen.

Um einen möglichst fairen Prozess zu ermöglichen, unterstützen wir anonyme Bewerbungen ohne Angaben von Bildern, Geschlecht oder Geburtsdatum. Für Deine Bewerbung benötigen wir lediglich einen Lebenslauf und Deine Kündigungsfrist. Wenn Du möchtest, kannst Du Deiner Bewerbung auch Zeugnisse oder sonstige Nachweise beilegen.

Jetzt bewerben

Kontakt

Sabrina Flügge
Senior Recruiter
James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1
40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de