A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

Gebietsleiter:in Fassade - CH-West (m/w/d)

in **Vollzeit** und **unbefristet** für die **Region West** (von **Basel** über **Bern** bis ins **Wallis**).

Deine Aufgaben

- Du gestaltest aktiv den Erfolg unser Faserzementprodukte mit einem enormen Marktpotential
- Du treibst selbstverantwortlich unsere ambitionierte Wachstumsstrategie voran
- Unter Berücksichtigung von Wirtschaftlichkeit & Design überzeugst du mit deiner smarten Art unsere Kunden und gewinnst damit Projekte
- Die kontinuierliche Weiterentwicklung des Netzwerkes mit den relevanten Verarbeitern sowie Fachplanern und die Neukundenakquise ist durch dein authentisches Auftreten ein Leichtes
- Du nutzt gezielt Potentialanalysen (Suche und Bewertung von Potentialkunden & -objekten), Wettbewerbsmonitoring (inkl. Marktanalysen und -beobachtungen) und Trendanalysen, um in deiner Rolle erfolgreich zu sein

Du bist...

- **smart?** Durch deine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, kennst du die Bedürfnisse der Kunden im Bereich der hinterlüfteten Fassade und erzielst mit unseren innovativen Produkten die für sie beste Lösung. Aufgrund deines vorhandenen Netzwerks und deiner Erfahrung in diesem Bereich, vertrauen dir die Kunden, wodurch sich bereits nach absehbarer Zeit messbare Erfolge ableiten lassen.
- **driven?** Stillstand ist für dich ein Fremdwort. Dein Verhandlungsgeschick und deine „get-things-done-Mentalität“ treiben dich an, denn du willst deine Ziele nicht nur erreichen, sondern auch übertreffen. Du arbeitest dabei gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit.
- **real?** Du begeisterst intern wie extern mit deiner freundlichen und souveränen Art und fühlst dich in einem deutsch- sowie englischsprachigen Arbeitsumfeld wohl. Das Engagement für die Unternehmenskultur, -vision, -mission und -werte ist für dich selbstverständlich.

Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives, erfolgsorientiertes variables Vergütungsmodell
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Dienstwagen zur privaten Nutzung

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

Jetzt bewerben

Kontakt

YOUR PARTNER IN GROWTH.

Sabrina Flügge
HR Specialist Recruiting

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1
40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de