

A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

**Business Development Manager
Trockenbau - Region Ostösterreich
(m/w/d)**

in **Vollzeit** und **unbefristet** für den Großraum Wien (Österreich OST).

Deine Aufgaben

- Technische und kaufmännische Beratung der Planungsbüros, Generalunternehmern, ausschreibenden öffentlichen Stellen und Verarbeitern mit dem Ziel der Absatz-, Umsatz- und Erlössteigerung im Bereich Trockenbau mit Fokus vor allem auf unsere Trockenestrichlösungen durch technischen Vorverkauf
- Bearbeitung und Erstellung von Ausschreibungen, Spezifikationen, technischen Detaillösungen etc.
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften im Bereich Nichtwohnbau und gewerblicher Wohnbau, insb. Hotels, Schulen, Krankenhäuser, Wohnbaugesellschaften und Kindergärten
- Durchführung von technischen Schulungen und Vorträgen
- Neukundenakquise, Potentialanalysen (Suche und Bewertung von Potentialobjekten), Wettbewerbsmonitoring (inkl. Marktanalysen und -beobachtungen), Trendanalysen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen

Du bist...

- **smart?** Du hast eine abgeschlossene technische Ausbildung (z.B.: HTL oder Studium) bzw. eine abgeschlossene Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung sowie fundierte Kenntnisse im Bereich Trockenbau.
- **driven?** Stillstand ist für Dich ein Fremdwort. Dein Verhandlungsgeschick und deine „get-things-done -Mentalität“ treiben Dich an, denn Du willst Deine Ziele nicht nur erreichen, sondern auch übertreffen. Du bist aktiv im Vertrieb, arbeitest dabei gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit.
- **real?** Du begeisterst nicht nur unsere Kund:innen, sondern auch unser Team mit deiner freundlichen, gewinnbringenden und souveränen Art. Dabei fühlst du dich in einem deutsch- sowie englischsprachigem Arbeitsumfeld wohl.



Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre wo arbeiten auch Spaß machen darf
- Ein sehr dynamisches Umfeld mit langfristigen Zielen
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives, erfolgsorientiertes variables Vergütungsmodell
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Dienstwagen zur privaten Nutzung

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

Jetzt bewerben

Kontakt

Susanne Haupt

HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1



40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***