

A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

Area Sales Manager - Österreich (m/f/d)

in **Vollzeit** und **unbefristet** für unsere österreichische Niederlassung in Wr. Neudorf (IZ-NÖ Süd) für das Vertriebsgebiet OST (Niederösterreich, Wien und Teile des Burgenlands).

Deine Aufgaben

- Bearbeitung und Erstellung von Angeboten und Konditionen für die Händlerpartner
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften im Bereich Trockenbau / Holzbau / (hinterlüftete) Fassade
- Durchführung von technischen Schulungen und Vorträgen
- Einweisungen und Überprüfung der Arbeit von Verarbeitern (theoretische Einweisungen, auch auf der Baustelle)
- Neukundenakquise, Potentialanalysen, Wettbewerbsmonitoring (inkl. Marktanalysen und -beobachtungen) und Trendanalysen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen

Du bist...

- **smart?** Du hast eine abgeschlossene technische (z.B. HTL oder Lehre mit kaufmännischer Weiterbildung) oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Verständnis bzw. mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Trockenbau / Holzbau oder (hinterlüfteter) Fassade.
- **driven?** Stillstand ist für dich ein Fremdwort. Du möchtest etwas bewegen. Dabei treibt dein Verhandlungsgeschick und deine „get-things-done-Mentalität“ dich an, denn du willst deine Ziele nicht nur erreichen, sondern übertreffen. Dabei arbeitest du gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit (hauptsächlich im Vertriebsgebiet).
- **real?** Du begeisterst intern wie extern mit deiner positiven Ausstrahlung und kommunikativen Art. Dabei fühlst du dich in einer deutschen und englischen Kommunikation wohl.



Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklung
- Attraktives, erfolgsorientiertes variables Vergütungswachstum
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Die Option mobil zu arbeiten
- Dienstwagen zur privaten Nutzung

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

Jetzt bewerben

Kontakt

Susanne Haupt

HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1



40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***