

# A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

## Inside Sales Mitarbeiter:in (m/w/d)

in **Vollzeit** und **unbefristet** für unser europäisches Headquarter in **Düsseldorf**.

### Deine Aufgaben

- Mitwirkung an der Einführung und dem Aufbau einer Inside Sales Abteilung
- Identifizierung und Erschließung von Verkaufschancen für Neu- und Bestandskunden sowie im Bereich Up-/Cross-Selling im In- und Outbound
- Betreuung und Entwicklung gemeinsam definierter Kundengruppen
- Mitwirkung bei der Einhaltung und Umsetzung unserer Kundenstrategie
- Unterstützung und Betreuung unseres Flächenvertriebs im Hinblick auf die Erreichung der kommerziellen Ziele
- Erstellung von Angeboten/Konditionsblättern für die Gebietsleiter
- Verbesserung der Sales Performance durch CRM-Prozesse & interne KPI's
- Aktiver Ansprechpartner und Schnittstelle zu unseren Kunden und den internen Abteilungen

## Du bist...

- smart? Du bringst Erfahrung im Inside Sales mit und bist versiert im Umgang mit CRM-Systemen (z. B. Salesforce). Die Arbeit mit KPI's und der professionelle Umgang mit Leads gehören für dich zum Alltag.
- driven? Du möchtest mitgestalten und etwas bewegen. Eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise gepaart mit Engagement, Kommunikations- und Argumentationsstärke gehören zu deinen Skills. Darüber hinaus bringst du die nötige Flexibilität mit, dich schnell auf wechselnde Anforderungen der jeweiligen Kund:innen einzustellen.
- real? Du begeisterst intern wie extern mit deiner freundlichen und souveränen Art und fühlst dich in einem international agierenden Arbeitsumfeld wohl. Du bist ein Teamplayer, denkst analytisch und hast Freude am direkten Kundenkontakt.



# Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Die Option mobil zu arbeiten
- Attraktives Vergütungsmodell sowie diverse Benefits wie Zuschuss zum Jobticket, betriebliche Zusatzkrankenversicherung, betriebliche Altersvorsorge (30% Förderung), pme-Familienservice und Learning-Tool (Masterplan)

## Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

Jetzt bewerben

## Kontakt



### **Sabrina Flügge**

HR Recruiting Specialist

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

[www.jameshardie.de](http://www.jameshardie.de)