

A good job is not hardie to find.

Bliv en del af James Hardie Danmark og vores succes på det danske marked.

James Hardie er en verdenskendt leder inden for fibergips- og fibercementløsninger og repræsenterer en visionær tilgang til byggeindustrien. Med vores fremtrædende mærker, fermacell® og James Hardie revolutionerer vi byggeprocesserne i Europa ved hjælp af banebrydende innovationer.

Vi sætter nye standarder inden for områder som lean manufacturing, opbygning af globale brands og effektiv implementering af vores push pull-strategi. Hos James Hardie kombinerer vores dedikerede team dagligt den kreative ånd fra en startupvirksomhed med den robuste styrke og ekspertise, der kendetegner en global markedsleder.

Vi er stolte af at lede vejen og sætte nye milepæle i byggeindustrien, og vi ser frem til at fortsætte vores mission med at forme fremtiden inden for fibergips- og fibercementløsninger.

For at styrke vores team er vi på udkig efter en

Area Sales Manager Kommerciel

på **fuld tid** og **ubegrænset** for **Fyn-regionen**.

Dine opgaver

- Teknisk og kommerciel rådgivning af arkitekter og hovedentreprenører med henblik på at øge salget af vores løsninger.
- Behandling og forberedelse af tilbud, specifikationer og detaljerede tekniske løsninger.
- Etablering og vedligeholdelse af strategiske partnerskaber i den almene og kommercielle boligsektor.
- Aktiv kunderådgivning og support i alle vigtige spørgsmål samt instruktion og kontrol af de projekterendes arbejde.
- Opsøgning af nye kunder, herunder søgning og evaluering af potentielle projekter, konkurrenceovervågning, markedsanalyser og trendanalyser.
- Konvertering af leads genereret fra projektdatabase til forretning for James Hardie.
- Skabelse af og aktivt arbejde med en pipeline for salgsmuligheder for at generere salg.
- Deltagelse i regionale og nationale bygge- og fagmesser.

Du er...

- **smart?** Du har en teknisk uddannelse, ingeniøruddannelse eller tilsvarende med flere års erhvervserfaring samt solid viden inden for byggematerialer.
- **driven?** Stilstand er et fremmedord for dig. Din høje grad af selvmotivation og handlekraft driver dig, fordi du ikke bare ønsker at nå dine mål, men at overgå dem. Du har en yderst motiveret tankegang og evnen til hurtigt at fastsætte de rigtige prioriteter – og til at justere dem. Du kan lide at arbejde i et team og er villig til at rejse.
- **real?** Du er god til at kommunikere med andre og har gode præsentationsevner. Forpligtelse over for virksomhedens kultur, vision, mission og værdier er en naturlig ting for dig.



Det tilbyder vi

- Et dynamisk arbejdsmiljø med en behagelig atmosfære
- Kontinuerlige muligheder for personlig og faglig udvikling – Vi støtter dem, der viser initiativ og potentiale
- Stor grad af selvbestemmelse i dit arbejde – Form din egen karrierevej
- Frihed til at bidrage aktivt til processer og projekter
- Konkurrencedygtig løn, bonus, firmabil og andre attraktive fordele
- En fleksibel arbejdsplads, hvor næsten alt er muligt

Er du nysgerrig?

Så bliv en del af James Hardie. Vi er kun stærke sammen som et team. Forskellige mennesker skaber innovation og vækst. Vi er interesserede i, hvad folk tænker, uanset kultur, baggrund eller personlig overbevisning. Vi glæder os til at høre fra dig.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Sabrina Flügge
HR Specialist Recruiting



James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1
40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de