

# A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Dabei fördern wir gezielt die persönliche und berufliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden – durch individuelle Trainings und spannende Projekte. Bei uns wächst nicht nur das Unternehmen, sondern auch jede einzelne Person im Team.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

**Gebietsleiter:in Handel Region Süd-  
West (m/w/d)**

in **Full-time employee** und **unbefristet** für die **Region Nord Baden-Württemberg** und **Süd-Pfalz**.

## Deine Aufgaben

- **Handel im Blick:** Du betreust den Holz- und Baustoffhandel sowie kleinere Verarbeitende im Tagesgeschäft und führst Jahresgespräche, stimmst Lager- und Objektpreise ab und sicherst eine starke Präsenz am POS.
- **Netzwerk aufbauen:** Du gewinnst neue Handelspartner:innen, analysierst Potenziale und beobachtest unseren Wettbewerb sowie Markttrends, um nachhaltige Beziehungen im Handel zu stärken.
- **CRM souverän nutzen:** Du arbeitest aktiv mit unserem CRM-System und hältst alle Daten jederzeit aktuell, um Transparenz und effiziente Prozesse sicherzustellen.
- **Kund:innen professionell beraten:** Du berätst und betreust deine Kundschaft in allen kaufmännischen und technischen Fragen und sorgst für eine vertrauensvolle Zusammenarbeit.
- **Messen repräsentieren:** Du repräsentierst uns auf regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen und baust dort neue Kontakte und Sichtbarkeit auf.
- **Wissen weitergeben:** Du führst Schulungen im Handel durch und stärkst so das Know-how und die Kompetenz unserer Partner:innen.
- **Teamwork leben:** Du arbeitest eng mit dem technischen Vertrieb zusammen, um Kund:innen optimal zu unterstützen und gemeinsame Erfolge zu sichern.

## Du bist...

- **smart?** Du verfügst über ein abgeschlossenes technisches/ingenieur-wissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung, bringst mehrjährige Berufserfahrung mit und hast fundierte Kenntnisse im Bereich Trockenbau (oder Fassade).
- **driven?** Stillstand ist für Dich ein Fremdwort. Dein Verhandlungsgeschick und Deine „Get-things-done“-Mentalität treiben Dich an – Du willst Deine Ziele nicht nur erreichen, sondern übertreffen. Du arbeitest dabei gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit.
- **real?** Du begeisterst nicht nur unsere Kund:innen, sondern auch unser Team mit deiner freundlichen, gewinnbringenden und souveränen Art. Dabei fühlst du dich in einem deutsch- sowie englischsprachigem Arbeitsumfeld wohl. Engagement für die Unternehmenskultur, Vision, Mission und Werte sind für dich selbstverständlich.

*Du erfüllst nicht alle genannten Kriterien? Sei mutig und bewirb Dich trotzdem! Wir bieten ein breites Spektrum an Weiterbildungen und sind ggf. bereit Dich in die Rolle zu entwickeln!*

## Was wir bieten

- **Umfassende Unterstützung für Familien** durch den pme-Familienservice (Beratung, Unterstützung beim Finden eines Kindergartenplatzes uvm.).
- **Gezielte Weiterbildungsprogramme**, um Deine Entwicklung zu unterstützen (Individuelle Entwicklungspläne, JH Academy, Masterplan, Employers for Equality, Women's Initiative Network), sowie zahlreiche "Grow Events".
- **Umfassende Gesundheitsangebote** (Healthy Hardie zur Förderung der physischen und mentalen Gesundheit), einschließlich betrieblicher Zusatzkrankenversicherung und Zugang zu Fitnessprogrammen.
- **Attraktives Vergütungsmodell**, sowie diverse Benefits (wie z.B. BAV, Job Rad, Job Ticket).
- **Dienstwagen**, auch zur privaten Nutzung.
- **30 Urlaubstage**.

## Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Wir glauben an ein Arbeitsumfeld, in dem alle Menschen willkommen sind, unabhängig von Kultur, Herkunft, persönlicher Überzeugung oder körperlichen Beeinträchtigungen. Wir freuen uns Dich kennenzulernen.

Um einen möglichst fairen Prozess zu ermöglichen, unterstützen wir anonyme Bewerbungen ohne Angaben von Bildern, Geschlecht oder Geburtsdatum. Für Deine Bewerbung benötigen wir lediglich einen Lebenslauf und Deine Kündigungsfrist. Wenn Du möchtest, kannst Du Deiner Bewerbung auch Zeugnisse oder sonstige Nachweise beilegen.

Jetzt bewerben

## Kontakt



**Sabrina Flügge**

Senior Recruiter

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

[www.jameshardie.de](http://www.jameshardie.de)