

A good job is not hardie to find.

Bądź częścią sukcesu James Hardie Europe GmbH. **Twój partner w rozwoju.**

Jesteśmy światowym liderem na rynku rozwiązań gipsowo-włóknowych oraz włókno-cementowych. Oferując marki fermacell® i James Hardie. Dzięki naszym przełomowym innowacjom zmieniamy budownictwo w Europie. Każdego dnia nasz fantastyczny zespół łączy ducha kreatywności start-upu z mocą globalnego lidera rynkowego.

Aby wzmocnić nasz zespół, poszukujemy osoby na stanowisko

Inżyniera technicznego wsparcia sprzedaży - Warszawa (m/f/d)

w pełnym wymiarze godzin oraz na **czas nieokreślony** w **Warszawie** – praca hybrydowa.

Twoje zadania

- Aktywne techniczne i komercyjne konsultacje z architektami, generalnymi wykonawcami oraz instalatorami
- Profesjonalna obsługa klienta przez telefon w zakresie technicznym
- Obsługa zapytań technicznych i przygotowywanie szczegółowych informacji technicznych
- Osoba kontaktowa ds. technicznych dla pracowników wewnętrznych, a także wsparcie techniczne w zakresie prezentacji i reklamy produktów i usług pracodawcy zgodnie z jego wytycznymi
- Monitorowanie i aktualizacja przepisów budowlanych dotyczących produktów Fermacell oraz James Hardie
- Sprawdzanie prawidłowego stosowania i wykorzystania produktów pracodawcy zgodnie z instrukcjami
- Udzielanie konsultacji technicznych zgodnie z instrukcjami
- Aktywna współpraca z działami firmy tj. działem sprzedaży, marketingu oraz obsługi klienta
- Zapewnienie niezbędnej dokumentacji dla produktów
- Prowadzenie szkoleń produktowych
- Wsparcie Kierownika Działu Technicznego

Jesteś...

- **inteligentny(-a)?** Ukończyłeś(-aś) studia techniczne/inżynieryjne lub podobne szkolenia oraz możesz poszczycić się kilkuletnim doświadczeniem zawodowym i posiadasz solidną wiedzę z zakresu materiałów budowlanych.
- **zmotywowany(-a)?** Stanie w miejscu jest Ci obce. Twój wysoki poziom zaangażowania oraz mentalność prowadząca do realizacji zadań motywują Cię, ponieważ chcesz nie tylko osiągać założone cele, ale nawet wykraczać poza nie. Jesteś osobą wysoce zmotywowaną oraz posiadasz umiejętność szybkiego określania właściwych priorytetów – oraz ich odpowiedniego dostosowywania. Lubisz pracować w zespole i nie masz nic przeciwko podróżom służbowym.

- **autentyczny(-a)?** Charakteryzują Cię dobre umiejętności komunikacyjne oraz prezentacyjne. Zaangażowanie w dbanie o kulturę, wizję, misję i wartości korporacyjne jest dla Ciebie czymś naturalnym.



Co oferujemy

- Bardzo koleżeńską atmosferę w dynamicznym środowisku pracy
- Stałe, indywidualne możliwości rozwoju
- Atrakcyjny, zorientowany na sukces i zróżnicowany model wynagrodzeń
- Swobodę w zakresie uczestnictwa w procesach i projektach
- Samochód służbowy do użytku prywatnego
- Różne korzyści, np. narzędzie szkoleniowe , prywatną opiekę medyczną

Ciekawi Cię nasza oferta?

Stań się częścią zespołu James Hardie. Tylko jako zespół jesteśmy wystarczająco silni. Zróżnicowanie wśród naszych pracowników wspiera innowacje i rozwój. Jesteśmy ciekawi tego, co sądzą ludzie, niezależnie od kręgu kulturowego i środowiska, z których pochodzą, a także ich osobistych przekonań. Z niecierpliwością czekamy na kontakt z Tobą.

Jetzt bewerben

Kontakt



Susanne Haupt

HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***