

A good job is not hardie to find.

Maak deel uit van het succesverhaal van James Hardie Europe. It's Possible™.

Met de merken fermacell® en James Hardie zijn wij wereldwijd marktleider op het gebied van gipsvezel- en vezelcementoplossingen. Met baanbrekende innovaties veranderen wij de manier waarop Europa bouwt. Wij stellen nieuwe normen op gebieden zoals lean manufacturing, het bouwen van wereldwijde merken en het implementeren van onze push-pull strategie in de lokale markten.

Om ons team te versterken zijn we op zoek naar een:

Area Sales Manager (m/v/x)

Fulltime in dienst voor de regio **Vlaanderen**.

Verantwoordelijkheden

Jij bent een echte teamplayer, weet waar de prioriteiten liggen en kan alle ballen hooghouden. Je ziet de kansen in de markt en grijpt die met beide handen aan. Samen met je collega's van het salesteam werk je aan grote bouwprojecten (via registratie in CRM Sales Force) waarin onze fermacell® en James Hardie producten kunnen worden toegepast. Onze distributiepartners en houtskeletbouw klanten rekenen op jouw ondersteuning in hun dagelijkse verkopen en projecten. Ondersteunen van beurzen of klantenevenementen behoort tot het takenpakket. Jouw relaties zien jou als een goede en betrouwbare sparringpartner en je collega's van de afdeling toepassingstechniek helpen jou met complexe vraagstukken. Je manier van werken sluit aan bij onze ambities, en onze doelstellingen zie jij als een kans om jezelf te laten uitblinken.

Ben jij...

- **Slim?** Je hebt kwalificaties in een relevante discipline (Commerce / B-to-B) incl. sales ervaring met een bewezen track record in business development. Daarnaast ben je zeer goed bekend met de bouwsector (droogbouw / gipsen). Ervaring in gipsen, gipskarton of ander (brandwerend of akoestisch) plaatmateriaal is een troef.
- **Gedreven?** Stilstaan is voor jou geen optie. Je hoge mate van zelfmotivatie en get-things-done mentaliteit drijft je, want je wilt je doelen niet alleen bereiken, maar ook overtreffen. Je hebt een zeer gemotiveerde mentaliteit en het vermogen om snel de juiste prioriteiten te stellen - en deze ook bij te stellen wanneer nodig.
- **Echt?** Je bent sterk in communicatie en hebt goede presentatievaardigheden. Je bent een teamplayer waarbij inzet voor de bedrijfscultuur, visie, missie en waarden voor jou vanzelfsprekend zijn.
- **Wordt jij onze vertegenwoordiger en specialist voor de regio Vlaanderen en voel je jezelf geroepen om je hierin te bewijzen?**



Wat wij jou bieden

- Een erg collegiale sfeer in een dynamisch team
- Voortdurende, individuele ontwikkelingsmogelijkheden
- Aantrekkelijke, prestatiegerichte variabele bonus
- Bedrijfswagen + tankkaart
- iPhone + laptop

Nieuwsgierig?

Maak dan deel uit van ons James Hardie team.

We kijken uit naar je sollicitatie!!

Apply now

Contact



Nicole Bannink

HR Business Partner NL

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***