

A good job is not hardie to find.

Bud'te součástí úspěšné společnosti James Hardie Europe GmbH. Vašeho partnera pro růst.

Díky našim značkám fermacell® a James Hardie jsme globálním lídrem na trhu sádrovláknitých a vláknocementových řešení. Naše převratné inovace mění to, jak se v Evropě staví. Nastavujeme nové standardy v oblastech interiérové suché výstavby, v podlahách, stěnách i ve fasádách. Náš skvělý tým dennodenně kombinuje tvůrčího ducha startupu se silou globálního lídra na trhu.

Ve snaze posílit náš tým hledáme

Oblastního manažera prodeje

/ Area Sales Manager – Sever-Východ (m/ž/o)

na plný úvazek na dobu neurčitou pro region Sever-Východ (Ústecký, Liberecký, Královehradecký, Pardubický kraj, Vysočina a část Středočeského kraje).

Náplň práce

- Zajištění obchodu (s našimi distribučními partnery-stavebními), podpory a servisu realizačním, zpracovatelským firmám. Jednání o obchodních podmínkách, skladových a projektových cenách, dostupnost našeho zboží na prodejních místech.
- Projektový prodej, práce s architekty, projekčními ateliéry, developery v regionu. Vytváření specifikací unikátních řešení JH pro lokální projekty. Zpracování a příprava zadávací dokumentace, specifikace, detailní technická řešení – projektový prodej.
- Prezentace našich technických řešení na pravidelných setkáních s partnerskými subjekty (distributor, architekt, projektant, realizační firma). Účast na regionálních a celostátních stavebních veletrzích, odborných konferencích.
- Proměna obchodních příležitostí a kontaktů získaných z marketingových aktivit v zakázky a zákazníky.
- Úzká spolupráce s dodavateli a staviteli domů.

Jste...

- **chytrý/á a šikovný/á?** Jste odborníkem ve svém oboru? Máte vysokoškolské vzdělání technického/inženýrského oboru nebo srovnatelné odborné vzdělání s několikaletou praxí a dobrou znalost stavebnictví, stavebních materiálů?
- **motivován/a a pln/a elánu?** Stagnace je pro vás cizím slovem? Jste silně motivován/a a chcete něco dokázat? Nebojíte se svých cílů dosáhnout a ještě je překonat? Jste motivován/a, schopen/a stanovit si priority a v případě potřeb s nimi pracovat, přizpůsobit je? Rád/a pracujete v týmu a jste ochoten/a cestovat?
- **opravdový/á?** Svým charismatickým, sebevědomým vystupováním dokážete zaujmout, inspirovat naše zákazníky i své kolegy? Máte dobré komunikační a prezentační dovednosti? Dodržování podnikové kultury, vize, poslání a hodnot považujete za přirozenou součást pracovního života?



Co nabízíme

- Velmi kolegiální atmosféru v dynamickém prostředí
- Soustavné příležitosti k individuálnímu rozvoji
- Atraktivní model odměňování s pohyblivou složkou, která závisí na dosažených výsledcích
- Možnost svobodně se zapojit do procesů a projektů
- Služební vůz pro soukromé účely
- Různé zaměstnanecké výhody, včetně vzdělávání (plánu rozvoje)

Zaujali jsme vás?

Staňte se součástí společnosti James Hardie. Jsme silní pouze společně, jako tým. Rozmanitost členů týmu podporuje inovace a růst. Zajímá nás, co si myslíte, a ne to, z jaké kultury nebo z jakého prostředí pocházíte nebo jaké je vaše náboženské či jiné přesvědčení. Ozvěte se nám.

Jetzt bewerben

Kontaktní osoba



Susanne Haupt

HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

40474 Düsseldorf

www.jameshardie.de