

A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Dabei fördern wir gezielt die persönliche und berufliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden – durch individuelle Trainings und spannende Projekte. Bei uns wächst nicht nur das Unternehmen, sondern auch jede einzelne Person im Team.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

Inside Sales Mitarbeiter:in (w/d/m)

in **Vollzeit** und **unbefristet** für unser Schweizer Team mit Sitz in **Münsingen** (mobiles Arbeiten ist möglich).

Deine Aufgaben

- **Inside Sales mitgestalten:** Du wirkst aktiv am Aufbau und der Einführung unserer neuen Inside Sales Abteilung mit und bringst Deine Ideen ein.
- **Vertriebspotenziale erkennen:** Du identifizierst Verkaufschancen bei Neu- und Bestandskunden und nutzt gezielt Up- und Cross-Selling-Möglichkeiten.
- **Leads mit Wirkung bearbeiten:** Du übernimmst die Verantwortung für die Bearbeitung von Leads und sorgst für eine effiziente Weiterentwicklung.
- **Projekte clever vorqualifizieren:** Du recherchierst spannende Projekte und bewertest sie im Hinblick auf ihre Vertriebsrelevanz.
- **Kund:innenbeziehungen stärken:** Du betreust definierte Kund:innengruppen und entwickelst sie gemeinsam mit dem Team weiter.
- **Strategisch mitdenken:** Du unterstützt bei der Umsetzung unserer Kund:innenstrategie und bringst Deine Perspektive ein.
- **Vertrieb im Feld unterstützen:** Du arbeitest eng mit dem Außendienst zusammen und hilfst dabei, kommerzielle Ziele zu erreichen.
- **Sales Performance verbessern:** Du optimierst unsere Vertriebsprozesse durch gezielte Nutzung von CRM-Systemen und internen KPIs.

Du bist...

- **smart?** Du hast eine abgeschlossene Ausbildung mit Berufserfahrung im Inside Sales oder Vertriebsinnendienst. Zudem bist Du versiert im Umgang mit MS Office und CRM-Systemen (z. B. Salesforce). Die Arbeit mit KPI's und der professionelle Umgang mit Leads gehören für Dich zum Alltag.
- **driven?** Du möchtest mitgestalten und etwas bewegen. Eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise gepaart mit Engagement, Kommunikations- und Argumentationsstärke gehören zu Deinen Skills. Darüber hinaus bringst Du die nötige Flexibilität mit, Dich schnell auf wechselnde Anforderungen der jeweiligen Kund:innen einzustellen.
- **real?** Du begeisterst intern wie extern mit Deiner freundlichen und souveränen Art und fühlst Dich in einem international agierenden Arbeitsumfeld wohl. Du bist ein Teamplayer,

denkst analytisch und hast Freude am direkten Kundenkontakt. Hierfür bringst Du sehr gute Deutschkenntnisse mit. Französisch-Kenntnisse sind von Vorteil, aber kein Muss.

Du erfüllst nicht alle genannten Kriterien? Sei mutig und bewirb Dich trotzdem! Wir bieten ein breites Spektrum an Weiterbildungen und sind ggf. bereit Dich in die Rolle zu entwickeln!

Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Ein hybrides Arbeitsmodell

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Wir glauben an ein Arbeitsumfeld, in dem alle Menschen willkommen sind, unabhängig von Kultur, Herkunft, persönlicher Überzeugung oder körperlichen Beeinträchtigungen. Wir freuen uns Dich kennenzulernen.

Um einen möglichst fairen Prozess zu ermöglichen, unterstützen wir anonyme Bewerbungen ohne Angaben von Bildern, Geschlecht oder Geburtsdatum. Für Deine Bewerbung benötigen wir lediglich einen Lebenslauf und Deine Kündigungsfrist. Wenn Du möchtest, kannst Du Deiner Bewerbung auch Zeugnisse oder sonstige Nachweise beilegen.

Jetzt bewerben

Kontakt



Sabrina Flügge

Senior Recruiter

James Hardie Europe GmbH

Bennigsen-Platz 1

